

COMMERCIEEL DIRECTEUR

ORGANISATIE

Dynaf Group is een organisatie die totale energie oplossingen levert in de Caribische Regio. Sinds 1999 gevestigd op Curaçao en met een kantorennetwerk op Aruba, Curaçao en Sint Maarten. Marktleider in de nichemarkt van energievoorzieningen. Sterk groeiend en ondernemend bedrijf. Dealer van onder andere gerenommeerde A-merken als SDMO, APC, ABB Volvo Penta en John Deere. Maar ook vooruitstrevend in het aanbieden van Solar oplossingen. Met meer dan 40 enthousiaste professionals worden talloze uitdagende energie projecten uitgevoerd.

FUNCTIE

De organisatie is sterk in ontwikkeling. Ook de top structuur. Op Directieniveau wordt nu een MT ingericht waar een belangrijke rol wordt weggelegd voor de commerciële functie. Deze wordt centraal vormgegeven. Meedenken over vernieuwende energie producten en oplossingen. Samen met het MT de toekomst van de hele organisatie richting geven. Sales strategie vormgeven, doelstellingen definiëren en processen inrichten. Door het sales proces te versterken de hele organisatie op een hoger plan tillen. Focus aanbrengen door duidelijke KPI's te formuleren, monitoringsinstrumenten op te zetten

en landenorganisaties en de 10 sales medewerkers ondersteunen om op deze nieuwe wijze te werken.

PROFIEL

De Commercieel Directeur heeft een gedegen track record in het opzetten van een commerciële functie, op Curaçao, maar ook landen overstijgend. Heeft ervaring met het werken in een technische omgeving. Kent de Caribische markt, cultuur en is een sales en marketing professional pur sang. Kan een organisatie bouwen en verder helpen. Is in staat om nieuwe werkwijze in te voeren, de organisatie en haar medewerkers richting te geven en bij te sturen waar nodig. Zet de lijnen uit, weet anderen te overtuigen en te bewegen. Kan kennis overdragen en durft los te laten. Voelt zich verantwoordelijk en zorgt dat de resultaten worden behaald. Geen flauwekul. Hands uit de mouwen steken, doener met strategisch en conceptueel inzicht. Kan op het hoogste niveau accounts managen, is een gesprekspartner van de directie en weet klanten aan zich te binden door boven verwachting te presteren. Werkt gestructureerd, denkt snel, durft te handelen en knopen door te hakken. Spreekt zijn talen goed. Engels en Nederland vloeiend, Spaans en Papiaments is een pre.

Contact | Jan Willem de Serière | (+5999) 736-0875

Bezoek onze website voor recente vacatures:
www.balancecaribbean.com

CREATE
IMPROVE
INSPIRE

PROCEDURE

Geïnteresseerden kunnen hun motivatiebrief en CV tot en met 14 maart aanstaande mailen naar:
recruitment@balancecaribbean.com
Een referentiecheck en psychologisch onderzoek maken deel uit van de procedure.

Meer informatie over de functie en de procedure is te vinden op:
www.balancecaribbean.com

Voor vragen kan contact opgenomen worden met de heer Serière via (+5999) 736-0875.

Balance Consultancy Group is gevestigd op Curaçao en werkzaam op alle eilanden van de Dutch Caribbean. Onze klanten adviseren wij op het brede terrein van recruitment, HRM en strategie en organisatie- en beleidsontwikkeling, communicatie.